

当センターでは、首都圏と東北に販路開拓アドバイザーを、中京地区に自動車産業アドバイザーを配置。各アドバイザーが担当エリアの発注企業を訪問して情報収集に努めている。
去る6月4日(木)、各アドバイザーが企業訪問活動で収集した発注情報を発表する「発注等情報報告会」を開催した。

平成27年度 第1回
首都圏・中京・東北地区 発注等情報報告会



報告会には、県内企業45社から61名が参加。各アドバイザー(AD)が企業訪問で得た発注情報等を報告し、その後ADと参加者との個別面談を行った。

参加企業2社の担当者に、報告会の感想を聞いた。

毎回積極的に参加

株式会社コウエイ 伊藤 秀作さん

当社は電子機器・部品のメーカーです。活性化センターの主催イベントには毎回積極的に参加しています。参加の主な目的は、時代に沿ったものづくりをしている企業の情報を収集すること。そうした企業に対して、我々が協力工場として何ができるかを提案し、商談につなげています。

販路開拓ADは頼れる存在です。営業に同行してもらうことで得られる情報は、当社にとって大変有益なものであり、営業活動に大いに役立っています。

今後は商談会が控えていますが、商談会は毎回、気合いを入れて参加するビッグイベント。参加前からホームページなどで相手企業を調べ、当社の提案事項を整理し、面談中に訪問のアポイントまで取れるように心掛けています。

営業活動に欠かせない情報源

比内時計工業株式会社 藤嶋 好仁さん

東北地区担当の佐藤ADには、当社に何度も足を運んでもらっており、当社の製品や技術、更には課題までをよく理解したうえで営業をサポートしてくれるので、話が早く助かっています。既に2社との取引が成立しています。

当社は長年、時計の組み立てを行う協力工場として歩んで参りましたが、8年前から製品の自社開発、自社営業に着手し、現在は時計だけでなくとどまらず、LED照明や医療用品、自動省力化装置の設計・製造まで行って

います。

これら新分野の営業活動に欠かせないのが活性化センターのイベントで得る情報で、自社営業を始めて歴史の浅い当社にとって大変貴重であり、重要な原動力となっています。⑬

アドバイザープロフィール

販路開拓アドバイザー／首都圏担当

■ 酒井 徹…(株)タナベインターナショナル、旭マシンリー(株)、東京電子工業(株)の営業部門を歴任する。各種製造設備、加工知識を有しており、特に紙器や段ボール装置には精通している。主に首都圏北エリアを担当し、これまでの営業ノウハウを活かして発注案件を開拓する。開拓先は、(株)椿本チエイン、信越ポリマー(株)、(株)日立製作所、古河機械金属(株)など。

■ 原竹 弘道…三井物産(株)に39年間勤務、営業部門及び管理部門を歴任する。営業部門では国内及び海外での勤務を経験し、主に電線(電力系電線及び通信系電線)の販売に従事したほか、管理部門では人事部、ロジスティクスマネジメント部を経験し、研修・商品在庫監査等を担当。総合商社で培い築いてきた国内外にわたる豊富な経験・知見及び人的ネットワークを活かして発注案件を開拓する。

販路開拓アドバイザー／東北地区担当

■ 佐藤 明…YKKAP(株)に22年間勤務、製造工程・製造管理・生産管理・安全環境管理を担当する。製造工程では全般の作業を経験し、生産管理では受発注、外注管理、出荷管理を主担当とした。また、安全衛生における知識及びISO14001の運用知識を持つ。開拓先はトヨタ自動車東日本(株)、YKK(株)、澁谷工業(株)ほか。

中京地区自動車産業アドバイザー

■ 堅田 長…(株)豊田自動織機に38年勤務。在職中は、自動車事業部技術部長、生産管理部長、副事業部長に就き、トヨタ車の開発、生産準備の推進業務、生産管理業務に従事した。平成19年より自動車産業振興中京地区連携アドバイザーとして、主に中京地区の自動車関連企業を訪問し、情報収集及び秋田県企業の紹介等に携わっている。

これから開催のイベント

青森・秋田・岩手 3県合同商談会(7月2日/TRC東京流通センターにて)
秋田広域商談会(11月19日/秋田ビューホテルにて)
個別マッチング商談会(随時開催/秋田県内全域)



販路開拓AD／首都圏担当
酒井 徹



販路開拓AD／首都圏担当
原竹 弘道



販路開拓AD／東北地区担当
佐藤 明



中京地区自動車産業AD
堅田 長

平成27年度 第1回
「首都圏・中京・東北地区
発注等情報報告会」

平成27年6月4日(木)10:00~17:00
会場:秋田県産業技術センター