

ビジネスマーケティングセミナー&無料相談会

ブランディング IT活用 市場調査 で 売上・利益拡大を実現する!

参加無料

3会場
にて開催

各会場
定員50名

「サクッ」と売上アップ! ヒットを生むデザイン

気づけば同じコンビニ、同じメーカーの機械、同じ人、選んでいませんか? 激しい競争社会の中、なぜ選ばれるのはいつも同じ企業・人・モノなのか...?
市場シェア、経営要素の調達力、長期的ブランド化戦略に基づいて、あなたを「選択される側」に導きます。

講師プロフィール

office-design-farm
代表

デザイナー
(HP制作・商品・広告デザイン)

遠藤 貴絵氏

ホームページ制作・デザイン事務所「office-design-farm」代表。「売れる」をデザインする。「楽しい」から自然と人が集まってくる。秋田の企業・住民が盛り上がるような新しい企画や商品を生み出していきます。

【業務内容: ウェブサイト企画・構築・運営・デザイン、グラフィックデザイン、広告・名刺・リーフレットデザイン、ネーミング、ブランド戦略、講師...etc】



選ばれる理由を見つけて Web、SNSをフル活用!

IT活用はWebサイトを持つことだけではありません。世の中にたくさんあるサービスからあなたが「選ばれる理由」はなんですか? 自社の強みを生かし最適なWeb&SNSの活用マル秘テクニックを伝授します。

講師プロフィール

合同会社
あきたこまちネット
代表社員

IT・SNSコンサルタント

本田 正博氏

昭和48年生まれ。秋田市出身。現在4児のパパ。神奈川大学卒業後、JR系通信会社にてインターネット事業に携わる。インターネット宿泊予約サービスを担当、その後、富士通株式会社にてニフティ地域ポータルプロデューサーに就任。平成15年より秋田に戻り、お米のインターネット販売を開始、平成26年起業。あきたイクメンネットワーク(パパサークル)代表、社会福祉法人山王平成会事務長。



お客の欲しがるのが「価値」。 中小企業の為の マーケティング・リサーチ

マーケティングについて経営センスを補完する標準技術として、こうすれば売れる!ではなく、ここにヒントが隠れている!というお話をします。いくらアンケート調査をしても顧客ニーズが掴めないのはどうしてなのか? 顧客の評判はすぐ良いのに、売れないのは何故なのか? 現状打開のヒントを、科学的マーケティング・リサーチの観点からご紹介します。

講師プロフィール

未来基地株式会社
代表

中小企業診断士、
日本生産性本部認定
経営コンサルタント

高橋 佑輔氏

秋田県湯沢市出身。大学で心理学を学びつつ、表現活動に注力。平成25年、未来基地株式会社を起業。心理学や統計分析を活用した問題解決アプローチは高い評価を得ている。秋田を拠点に、全国で経営改善、マーケティング支援を展開中。支援業種も、製造業、旅館宿泊業、小売サービス業、医療・福祉業と多岐にわたる。



日時・会場

大仙会場

2/9(木) 大曲エンパイアホテル(大仙市)

①13:30~14:30

お客の欲しがるのが「価値」。
中小企業の為の
マーケティング・リサーチ
講師: 高橋 佑輔 氏

②14:30~15:30

「サクッ」と売上アップ!
ヒットを生むデザイン
講師: 遠藤 貴絵 氏

北秋田会場

2/23(木) 北秋田市ふれあいプラザ コムコム(北秋田市)

①13:30~14:30

お客の欲しがるのが「価値」。
中小企業の為の
マーケティング・リサーチ
講師: 高橋 佑輔 氏

②14:30~15:30

選ばれる理由を見つけて
Web、SNSをフル活用!
講師: 本田 正博 氏

由利本荘会場

3/9(木) ホテルアイリス(由利本荘市)

①13:30~14:30

「サクッ」と売上アップ!
ヒットを生むデザイン
講師: 遠藤 貴絵 氏

②14:30~15:30

選ばれる理由を見つけて
Web、SNSをフル活用!
講師: 本田 正博 氏

③15:30~16:30 | 無料経営相談会(事前予約受付中)

主催: 公益財団法人 あきた企業活性化センター

〒010-8572 秋田県秋田市山王三丁目1-1 秋田県庁第二庁舎2階

●TEL: 018-860-5605(直通) ●FAX: 018-863-2390 ●E-mail: soudan@bic-akita.or.jp

共催: 大曲商工会議所・北秋田市・由利本荘市商工会

秋田県よろず支援拠点

中小企業や個人事業の経営者が抱える経営上のあらゆる相談に応じます。

●ホームページ: <http://www.bic-akita.or.jp/>

公益財団法人あきた企業活性化センター 秋田県よろず支援拠点
ビジネスマーケティングセミナー&無料相談会
ブランディング・IT活用・市場調査で
売上・利益拡大を実現する!

参加申込書

FAXまたはメールにてお申込みください。

FAX:018-863-2390 メール:soudan@bic-akita.or.jp

(公財)あきた企業活性化センター よろず支援専門員 あて

参加希望 参加希望セミナーに ○印をつけてください。		【大仙会場】平成29年 2月 9日(木) 13:30~	
		【北秋田会場】平成29年 2月23日(木) 13:30~	
		【由利本荘会場】平成29年 3月 9日(木) 13:30~	
ふりがな		ふりがな	
氏 名		企業・団体名	
		役 職	
所在地	〒		
電 話		FAX	
Eメール	@		

経営課題について（企業者、創業予定の方は必ずご記入ください。複数チェック可）

☐ 経営革新（自社にとって初めて又は大幅な変更）	☐ 創業	☐ 売上拡大
☐ 新商品・サービスの市場導入	☐ 販売促進方法	
☐ 販売経路	☐ デザイン	☐ 経営改善・事業再生
☐ 組織管理方法	☐ その他	

<具体的内容>（書ける範囲で結構です）

個別相談会（個別相談会のみのご参加も可能です）

☐ 希望する				
相談会 出席者	所属・役職等		氏 名	
	所属・役職等		氏 名	

※本情報は、よろず相談、各種支援施策案内以外の目的には利用いたしません。情報の管理については万全を期し、守秘義務を厳守いたします。