プラザ通信

Bic Akita Plaza Communication

あきた企業活性化センターより

デザインのはじめ方

②「伝えるデザイン、できてますか?」

8月号掲載の【デザインのはじめ方①「デザイン?」】では、「価値を伝えるデザイン」と「価値を加えるデザイン」というデザインの持つ2つの役割について解説しました。

第2回目の今回は、全ての商品に必要とされる「**価値を 伝えるデザイン**」についてもう一歩踏み込んで解説します。

美味しく作れる

■ 伝えるデザイン=損なわないデザイン

「素晴らしい商品を作ったのに売れない」。もしかしたら原因は「デザイン」にあるかもしれません。 どんなに素晴らしい商品でも、その素晴らしさが受け取り手に伝わらなければ、手に取って貰う事も出来ません。 では、なぜ伝わらないのでしょうか?理由は大きく2つに分けられます。

①「伝える内容」が間違っている

- ・その商品の一番の魅力は?独自性は?「材料」・「製法」・「効果」最も重要なのは?
- ・「生産者の思い」=「受け取り手が期待するもの」とは限りません。

②「伝える方法」が間違っている

- ・セールスポイントをたくさん書きすぎて特徴がわからなくなってしまっている。
- ・柔らかさが売りの商品なのに硬そうに見える。

お金と時間をかけて試作を重ねても、このような間違いによって商品本来の魅力・ 価値が損なわれるのはとても「もったいない」ことです。対応策として、デザイナーの 活用が最も望ましいのですが、その際も①②を当事者が考えなければ、デザイナーとの意思疎通が出来ません。 「出来た!」だけで終わらせずに、伝える内容・方法をきちんと考えて商品を送り出してあげましょう。

中小企業にも出来る「価値を伝える方法」を学ぶ、産業デザイン特別講演会を開催します!!

もう一度 "メーカー"になる!~モノづくりと伝えるデザイン~

参加無料 定員100名

講師:錦見泰郎

錦見鋳造株式会社 社長

下請け町工場から、自ら企画し製造販売する"メーカー"へ飛躍した中小企業経営者による講演です。

自社サイトでの販売、10,500円の高価格にもかかわらず売れ続け、現在予約30ヶ月待ちの「魔法のフライパン」の秘密。「出来た」だけで終わらせない「売れ続ける」秘訣とは?必聴です!

日時

会場

秋田県産業技術センター高度技術研究館 3 F 視聴覚研修室 〒010-1623 秋田市新屋町砂奴寄 4 - 2 1

あきた産業デザイン支援センター

TEL 018(860) 5610 E-MAIL info@idsc-akita.net URL http://idsc-akita.net

お問い合わせ先