

「令和元年度第2回 首都圏・東北地区発注等情報報告会」開催案内

1 日 時 令和元年 11月13日(水) 13時00分～14時30分

2 場 所 秋田県産業技術センター 本館 研修棟 2階 講堂

(秋田市新屋字砂奴寄 4-11 TEL 018-862-3414)

3 内 容

活性化センターの取り組みの説明および新任 AD の紹介 (13:00～13:15)

首都圏及び東北地区における発注企業の状況説明 (13:15～14:30)

4 後 援 (予定) 秋田県

5 申込方法

当センターウェブサイト (<http://www.bic-akita.or.jp/>) から申込書をダウンロードし、11月1日(金)までにメール ([hanro@bic-akita.or.jp](mailto:hanro@bic-akita.or.jp)) にてご提出ください。

---

【販路開拓アドバイザーとの個別面談について】

報告会終了後に販路開拓アドバイザーとの個別面談の機会を設けます。普段は首都圏や東北地区にて販路開拓を務めるアドバイザーが秋田市に集う機会ですので、是非ご活用ください。

尚、今回は面談回数枠(1回20分)を拡大するため、2日間に渡って開催いたします。13日は報告会から引き続き「産業技術センター」にて行い、翌14日は「あきた企業活性化センター」にて行いますので、日程と会場の違いにご注意ください。

<販路開拓アドバイザーとの個別面談>

A会場 — 産業技術センター 13日(水) 14:45～16:50

B会場 — あきた企業活性化センター 14日(木) 10:00～15:00

【申込上の注意】

- ※ 別添の各アドバイザーのプロフィールを参考に、面談希望順位を記入してください。
- ※ 採り上げたい話題や知りたい情報がある場合は「希望情報」欄にてご要望ください。
- ※ 面談開始時刻は調整の上、11月8日(金)に連絡いたします。尚、A会場に希望が偏った場合は、申込者ごとの県内の移動距離を考慮して、遠方の企業を優先して調整させていただきますのでご理解ください。



## 販路開拓アドバイザー プロフィール

---

### 阿部 典男

### (首都圏担当)

電子部品・プリント基板メーカーの日本シイエムケイ(株)で33年間、営業部門及び品質保証部門に勤務。営業部門では、国内及び海外勤務(シンガポール)を経験し、主に電機及び車載メーカーを対象に、電子部品(プリント基板)の営業に携わる。品質保証部門では、FMEA(故障モードと影響分析)を用いて、国内6工場の品質向上活動を支援。電子部品の営業で培ってきた豊富な経験を活かし、発注企業・案件を開拓する。

---

### 西尾 朗

※10/1 着任

### (首都圏担当)

日本ビクター(株)に28年間勤務、同モータ事業部 技術部 技術部長として主にオーディオ・ビデオ機器用モータ、モータ駆動回路、ハードディスク用モータ等の開発・設計に従事。その後、サムスン電機ジャパンアドバンスドテクノロジー(株)技術部を定年退職後、(株)スタンダードモータージャパン 開発課長としてプリンタ用モータ、自動車用モータの開発及び拡販に携わる。小型モータの開発及び海外駐在(アメリカ、タイ)で培った豊富な経験を活かし、発注企業・案件を開拓する。

---

### 高橋 彰

### (東北地区担当)

金型・成型プレス機メーカーの小林工業(株)で28年間営業・工程管理・製造部門に勤務。ものづくり企業での営業経験を活かし、発注企業・案件を開拓する。主に東北地区をまわるほか、中部や関西など関東以西も担当する。

---

以上