

「令和元年度第1回 首都圏・東北地区発注等情報報告会」開催案内

1 日 時 令和元年 6月12日(水) 10時00分～17時00分

2 場 所 秋田県産業技術センター 本館 研修棟 2階 講堂
(秋田市新屋字砂奴寄4-11 TEL 018-862-3414)

3 内 容

首都圏及び東北地区における発注企業の状況説明 10:00～11:15

質疑応答 11:15～11:30

販路開拓アドバイザーとの個別面談 12:30～17:00

首都圏担当 阿部 典男、三浦 明宏

東北地区担当 高橋 彰

4 後 援 (予定) 秋田県

5 申込方法

当センターウェブサイト (<http://www.bic-akita.or.jp/>) から申込書をダウンロードし、6月3日(月)までにメール (hanro@bic-akita.or.jp) または FAX (018-860-5612) にてご提出ください。

【申込上の注意】

- ※ 面談を希望するアドバイザーがいる場合は、「面談希望アドバイザー」欄にアドバイザー名をご記入ください(別添の各アドバイザーのプロフィールを参考にしてください)。
- ※ あらかじめ、お聞きになりたい情報がある場合は「希望情報」欄に御記入ください。
- ※ 面談開始時刻は調整のうえ後日連絡します。

公益財団法人あきた企業活性化センター

経営支援部 取引振興課 すがの菅野

TEL 018-860-5623 / FAX 018-860-5612

E-MAIL hanro@bic-akita.or.jp

販路開拓アドバイザー プロフィール

阿部 典男

(首都圏担当)

電子部品・プリント基板メーカーの日本シイエムケイ(株)で33年間、営業部門及び品質保証部門に勤務。営業部門では、国内及び海外勤務(シンガポール)を経験し、主に電機及び車載メーカーを対象に、電子部品(プリント基板)の営業に携わる。品質保証部門では、FMEA(故障モードと影響分析)を用いて、国内6工場の品質向上活動を支援。

電子部品の営業で培ってきた豊富な経験を活かし、発注企業・案件を開拓する。

三浦 明宏

(首都圏担当)

パナソニック(株)に35年間勤務、海外法人向け(BtoB)システムのSE・営業・輸出入業務・販売管理及びODM先の管理を担当。営業部門では、世界30数か国向けにPC、携帯電話の端末及び基地局、スタジアム向け大型映像装置、POSキャッシュレジスター等の営業に携わる。管理部門では、持前の調整手腕を発揮しつつ新規ルールの確立とプロセスの見直しを行い、三国間貿易の直送、在庫及びロジコスト削減プロジェクトを担当。新規事業立上げのノウハウを活かしながら、発注企業・案件の開拓を推進する。

高橋 彰

(東北地区担当)

金型・成型プレス機メーカーの小林工業(株)で28年間営業・工程管理・製造部門に勤務。ものづくり企業での営業経験を活かし、発注企業・案件を開拓する。

以上

会場案内図



秋田県産業技術センター 本館 研修棟 2階 講堂
(秋田市新屋町字砂奴寄4-11 / TEL 018-862-3414)