平成29年度「あきた営業力強化塾」開催のご案内

　商談において「自社の魅力」もしくは「自社の技術・製品の魅力」を上手く相手に伝えられない・・・という悩みをよく耳にします。

そこで当センターでは、商談をより効果的に進めていくために、食品開発展、秋田広域商談会に参加される県内企業の皆様を対象とした研修を行います。

商談スキルを身に付ける絶好の機会ですので、是非ともご参加頂きますようご案内いたします。

【テーマ】

チャンスを活かせ！「もったいない！展示会・商談会で機会損失していませんか？！」

商談を成果につなげるために、「準備と事後フォローの作戦」をつくろう

～展示会・商談会を、自社の「営業力の再構築」のきっかけに！～

　　　　　　　　プレ研修　　：商談会の事前準備と自社の魅力の再構築

　　　　　　　　フォロー研修：営業のアフターフォローの進め方

【実施目的】　　商談会に参加する成果の最大化を目指すとともに、これをきっかけに自社の営業に対する意識を高め、売上アップや顧客開拓への取り組みを強化することを目指します。

【研修内容】　　商談に臨む事前準備等をプレ研修で学んでいただいた上で、食品開発展、秋田広域商談会の場にて実践していただきます。その後、当日の成果を確認しつつ、今後の営業活動をより効率的・効果的なものとするための全体研修と個別面談によるフォローアップ研修を行います。

【開催日時】

① プレ研修　　　　平成29年　9月15日（金） 9:30～16:30　全体セミナー

② フォロー研修　　平成29年11月 20日（月）13:00～17:00　全体セミナー

 　　　 平成29年11月 21日（火）09:00～17:00　個別面談 5社

 　　　 平成29年11月 22日（水）09:00～16:00　個別面談 4社

【会場】　ルポールみずほ（秋田市山王4-2-12）

　　① プレ研修

9月15日（全体セミナー） ききょうの間

　　② フォロー研修

11月 20日（全体セミナー） ききょうの間

11月 21日、22日（個別相談） きりの間

【講師】　株式会社エム・イー・エル　取締役／中小企業診断士　佐藤 康二　氏

　　　≪プロフィール≫

　昭和43年福岡県生まれ。

　福岡大学商学部を卒業。民間企業勤務を経て起業後、コンサルタントに転身。

　現在、同社取締役として事業会社･金融機関･非営利団体･公的機関等のコンサルティングや人材育成に従事。全国信用金庫協会研修所や中小企業大学校で講座を持ち、各商工会議所･商工会の研修講師、金融機関の経営者・後継者向け勉強会の講師としても活躍。

【参集範囲】　食品開発展2017（平成29年10月4日～6日開催）、秋田広域商談会（平成29年11月16日開催）に参加する県内企業の経営者及び営業担当者等

【参 加 費】　無料

【定員】　プレ研修　**30名**、フォロー研修　セミナー**30名**､個別面談**9社（先着順）**

募集は9月7日（木）までです。

※定員に達し次第、締め切りとさせていただきますので、お早めにお申込みください。

【主催】　公益財団法人あきた企業活性化センター

【お申し込み・お問い合わせ先】

　別添申込書により、FAXもしくはE-mailでお申込み下さい。

公益財団法人あきた企業活性化センター　取引振興課　田代

TEL：018-860-5623　　FAX：018-860-5612　　E-mail：hanro@bic-akita.or.jp