

# 販路開拓アドバイザー及びマッチングコーディネーター プロフィール

---

【 にしお 西尾 あきら 朗 】 販路開拓アドバイザー (首都圏担当)

日本ビクター(株)に28年間勤務、同モーター事業部 技術部 技術部長として主にオーディオ・ビデオ機器用モーター、モーター駆動回路、ハードディスク用モーター等の開発・設計に従事。その後、サムスン電機ジャパンアドバンスドテクノロジー(株)技術部を定年退職後、(株)スタンダードモータージャパン 開発課長としてプリンタ用モーター、自動車用モーターの開発及び拡販に携わる。

小型モーターの開発及び海外駐在(アメリカ、タイ)で培った豊富な経験を活かし、発注企業・案件を開拓する。

---

【 はっとり 服部 ゆきひろ 幸広 】 販路開拓アドバイザー (首都圏担当)

日本ビクター(株)で約31年、サムスン電機ジャパンアドバンスドテクノロジー(株)で3年 購買部 部長(この間数年は営業部門長)としてモーター用部材全般の調達、新規サプライヤーの開拓、および拡販や海外拠点の立ち上げ等に従事。

その後ミネベアミツミ(株)に移り約9年間、開発資材部 部長として新規取引先の開拓および評価業務に携わる。定年退職後は複数社で拡販のアドバイザーを勤める。

購買・営業で長年培った部品加工の知識、また取引先様との信頼関係や人脈を活かし、適正でWinWinなマッチングを開拓する。

---

【 たかはし 高橋 あきら 彰 】 販路開拓アドバイザー (東北地区担当)

県内のものづくり企業で28年間勤務し、製造から工程管理、営業と幅広い分野を経験。営業部門では、製造部門で得た知識を活かし、国内外の企業を訪問して発注案件の開拓にあたった。

過去には、あきた企業活性化センターの受発注マッチング支援スタッフとして県内外の企業を訪問し、多数のマッチングの成立に導いた実績も有する。

---

【 たかはし 高橋 けんえつ 憲悦 】 マッチングコーディネーター (中京圏担当)

35年間外資系自動車部品会社で、電装部品やセンサー、通信機器、パワートレイン等の生産に従事。プレスや成形、塗装、SMTなどの幅広い設備に知見があり製造部長として8年間、4Mの管理・改善を通じてSQCD水準向上に尽力。国内3工場の責任者として経営にも参画し、コロナ禍からの業績V字回復を実現。現在は中京圏企業のニーズ収集と情報発信を通じて県内企業への改善提案や新規取引の促進に取り組む。

---