



: 経営さぶりメント

モチベーション理論と 労務管理

欲求階層理論と

二要因理論

「事業は人なり」とは、経営の神様・松下幸之助 氏の言葉とし て有名です。松下電器は人を造る会社で、あわせて電気製品を 造っているそうです。まさしく至言。「経営」とはつまるところ 「いかに人と向き合うか」ということではないでしょうか。

「事業は人」であるならば、仕事に対する従業員のモチベー ションについては、経営上最も重要なテーマのひとつと言える でしょう。高いモチベーションは従業員の成長を促し、業績 アップや職場への良い影響が期待できます。逆にモチベーショ ンが低ければ、生産性の低下や離職の増加などの悪影響を招 くことになります。

仕事に対するモチベーションについては100年以上前から 様々な研究と実験が行われており、多くの理論が生み出されて きました。まずは、有名な2つの理論を紹介します。

欲求階層理論

アメリカの心理学者・マズローは人間の「欲求」に着目 し、「欲求階層理論」という仮説を立てました。その仮説 によると、人間の欲求は次の5つのレベルに分けられ、 低レベルの欲求が満たされることで次第に高レベルの 欲求を求めるようになる、とされています。

レベル5 自分の理想に向かって 自己実現欲求 自分を高めようとする欲求 ほめられたい 認められたい 出世 レベルム したい、といった他人から尊敬・ 尊敬欲求(承認欲求) 承認されることへの欲求 仲間や友達がほしい、愛された レベル3 い、といった他者からの愛情や集 所属と愛の欲求 団へ受け入れられることへの欲求 雨風を凌げる家・安全な場所に住 レベル2 みたい、といった恐怖や不安から 安全と安定の欲求 逃れ、自由や安全を求める欲求 レベル1 空腹を満たしたい、眠りたい、と 生理的欲求 いった牛きることに不可欠な欲求

誤解されがちですが、このレベル分けは、低いレベルの 欲求が完全に満たされないと高いレベルの欲求が生み 出されない、ということではありません。欲求がある程 度満たされていればより高いレベルの欲求が現れるが、 満たされていないときにはより低いレベルの欲求が強く なる、といった優先度合を表しています。

欲求階層理論はその後の欲求に関する研究に大きな 影響を与え、多くの理論の基礎とされました。こうした人 間の欲求がモチベーションに影響するという考え方は 「欲求理論|と呼ばれています。

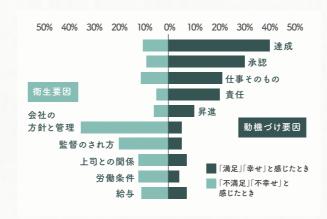
二要因理論

欲求階層理論に代表される欲求理論では、欲求が満 たされるとモチベーションが上がり(満足)、満たされな いとモチベーションが下がる(不満足)、といった考え方 をしていました。言いかえると、「満足」と「不満足」に影 響する要因は同じ、ということです。

それに対して心理学者・ハーツバーグは、「満足」を与 える要因と「不満足」を与える要因は別のものだ、という

「二要因理論」を示しました。

ハーツバーグは様々な企業に訪問し、労働者と面接し て、仕事上「満足、幸せ」と感じた時、「不満足、不幸」と 感じたときを思い出してもらい、その理由を尋ねました。 その結果を分析し、「満足を与える要因」と「不満足を与 える要因 | は別のもので、それぞれ人間の行動に異なる 影響を与えることを解明しました。そして満足を与える 要因を「動機づけ要因」、不満足を与える要因を「衛生要 因 | と名付け、次のようにまとめました。



動機づけ要因 … 達成、承認、仕事そのもの、責任、昇進など

- ●これらが満たされると満足するが、満たされなくて も不満には思わない
- ●満足の反対は不満足ではなく「満足ではない」
- ■欲求階層理論のレベル3の一部、4、5を満たすもの 衛生要因 … 会社の方針と管理、監督のされ方、 上司との関係、労働条件、給与など
- ●これらが満たされても満足はせず、満たされていな いと不満になる
- ●不満足の反対は満足ではなく「不満足ではない」
- ●欲求階層理論のレベル1、2、3の一部を満たすもの

大まかにまとめると、モチベーションを上げる要因と下 げる要因は異なっており、満足が高まればモチベーショ ンが上がる、不満足が高まるとモチベーションが下が る、という理論です。

まずは [足元] から!

さて、これらの理論を職場づくりにどのように活かし ていくのかが肝心です。

自社の課題を検討してみましょう。従業員の定着率が 低いとか、職場の雰囲気が悪い、トラブルが多い、という ことであれば、「衛生要因」に対する不満を取り除くこと が先です。欲求階層理論では、低レベルの欲求が満た されない場合は高レベルの欲求よりも優先される、とし ています。せっかく苦労して仕事に対する満足度を高め ようとしても、職場への不満が強ければモチベーション の低下を招いてしまうことになります。「動機づけ要因」 に対しては、「衛生要因」に対するマネジメントの体制が ある程度整備されていないと、十分なマネジメント効果 が得られないのです。

「衛生要因」の中でも突出して「不満を感じる」とされ ているのが「会社の方針と管理」についてです。従業員 を顧みない経営方針や、それに伴うずさんな労務管理 は、会社に対する従業員の不信感を招きます。

まずは労務管理の「足元 | を見直すことから始めましょ う。建物も勉強も、職場づくりも同じです。しっかりとし た基礎・土台・足元があってこそ、その上に高く積み上げ ることができるのです。会社に対する不信感を取り払 い、従業員が安心して働ける職場づくりをすすめるこ と。これが仕事に対するモチベーションを高める第一歩 となります。

次回は会社に対する不信感や不満を取り除く、具体 的な労務管理の方法についてお話します。



アスカ人事労務パートナーズ 社会保険労務士 高橋 一貴 Kazutaka Takahashi

昭和61年 秋田県旧・協和町(現・大仙市)生まれ。

茨城大学人文学部にて主に哲学と心理学を研究。卒業後、飲食店へ の就職を経て社会保険労務士となる。

現在は秋田市で社労士事務所を経営する傍ら、平成26年より秋田 労働局にて働き方・休み方改善コンサルタントを勤め、ワーク・ライ フ・バランスの推進を県内企業へアドバイスしている。

単なる規程集ではない「使える就業規則」の整備、クラウドサービス を活用した労務管理の導入といった、先進的・実用的なコンサル ティングを行うことをモットーとしている。