



センター活用事例

取引の  
あっせん

## » 株式会社 秋田マシナリー

特定の分野に依存しない経営に向かって  
機械と人の技術を融合し業績向上に努める

精密板金加工を  
多分野で活躍させたい  
新規取引先の獲得へ



取締役社長 小林 徳之  
株式会社 秋田マシナリー  
〒018-0148  
にかほ市象潟町字下浜山9-20  
TEL:0184-43-2236  
FAX:0184-43-2322  
<https://www.akitamachinery.co.jp>



## 支援を受け、精密板金加工の可能性を広げる

にかほ市の北部工業団地内に工場を構える株式会社秋田マシナリーは、シブヤグループの中核企業である丸大機工株式会社の製缶・板金部門から、平成5年に分社独立した。現在は精密板金加工に特化し、CAD/CAMを使った作図から、ファイバーレーザー複合機による打抜き切断やプレスブレーキでの曲げ加工、出荷までを行っている。主力の半導体関連の装置部品のほかに、医療機器分野や食品分野の筐体部品など多分野の製品を製造しているが、以前は半導体関連の受注が9割だったという。需要に波がある半導体分野との取引に偏ることへの不安を感じていた小林徳之さんは、社長に就任した1年後の平成26年に活性化センターに相談。取引あっせんの支援を受け、センター主催の「ものづくり商談会」や「受発注報告会」に積極的に参加した。企業間での情報交換の機会を増やし、取引先の範囲を東北地方から関東圏にまで広げたことで、医療機器や食品関連など新規分野の取引先を獲得した。



新型の曲げ設備では、ネットワークでデータを共有している。  
作業者が代わっても品質の良い部品が完成する。



ドイツ製のファイバーレーザー複合機を使うようになり、今まで手作業だった段取り時間がなくなり効率が上がった。



客先より検査員認定を取得した検査員が、図面と突き合わせながら念入りに部品を検査する。

## ▶活用事例 取引のあっせん

県内モノづくり企業の取引拡大のため、首都圏および東北地区担当のアドバイザーによる発注案件の開拓や取引のあっせんを通じてマッチングの支援を行います。

[お問い合わせ] 経営支援部 取引振興課 TEL. 018-860-5623