

参加無料

IT活用で 販売促進力 アップセミナー

メルマガ情報発信で集客・売上アップ

日時 平成29年 **11/29** 水 13:30～
(受付開始13:00～)

場所 秋田ビューホテル (秋田県秋田市中通2-6-1) 定員 50名

申込み方法 裏面の申込み用紙で事前にFAXまたはメールでお申込み下さい。

Seminar セミナー [13:30～16:30]

Web集客のプロが解説

あなたの商品やサービスは
的確にアプローチされているか

1億通以上のメール配信を通して得た、マーケティングを行う上で欠かせない、「A=(アテンション)」の重要性について、人間心理や行動科学などから確認していきたいと思います。



講師

イル サッソ
IL SASSO 代表

ひよし ひろゆき

日吉 浩之氏

日本最大級の保険見積りサイトにおいて、集客ビジネスに従事。主に、通販型自動車保険のWEBマーケティングを通して、形がない保険を販売するために、どのように人を動かすか研究。メディアサイトの更新を365日実施し、SEOも日々研究を怠らない。

Consultation 個別相談会 [16:40～17:10]

よろず支援拠点による個別経営相談会

共催 秋田市、秋田商工会議所(順不同)



IT活用で販売促進力アップセミナー

参加申込書

FAXまたはメールにてお申込みください。

FAX:018-863-2390 メール:soudan@bic-akita.or.jp

(公財)あきた企業活性化センター よろず支援専門員 あて

企業・団体等名			
所属・役職等		氏名	
所属・役職等		氏名	
所在地	〒		
電話		FAX	
Eメール	@		

経営課題について（企業者、創業予定の方は必ずご記入ください。複数チェック可）

<input type="checkbox"/> 経営革新（自社にとって初めて又は大幅な変更）	<input type="checkbox"/> 創業	<input type="checkbox"/> 売上拡大
<input type="checkbox"/> 新商品・サービスの市場導入	<input type="checkbox"/> 販売促進方法	
<input type="checkbox"/> 販売経路	<input type="checkbox"/> デザイン	<input type="checkbox"/> 組織管理方法
<input type="checkbox"/> 経営改善・事業再生	<input type="checkbox"/> その他	
<具体的内容>（書ける範囲で結構です）		

個別相談会（個別相談会のみのご参加も可能です）

<input type="checkbox"/> 希望する			
相談会 出席者	所属・役職等		氏名
	所属・役職等		氏名